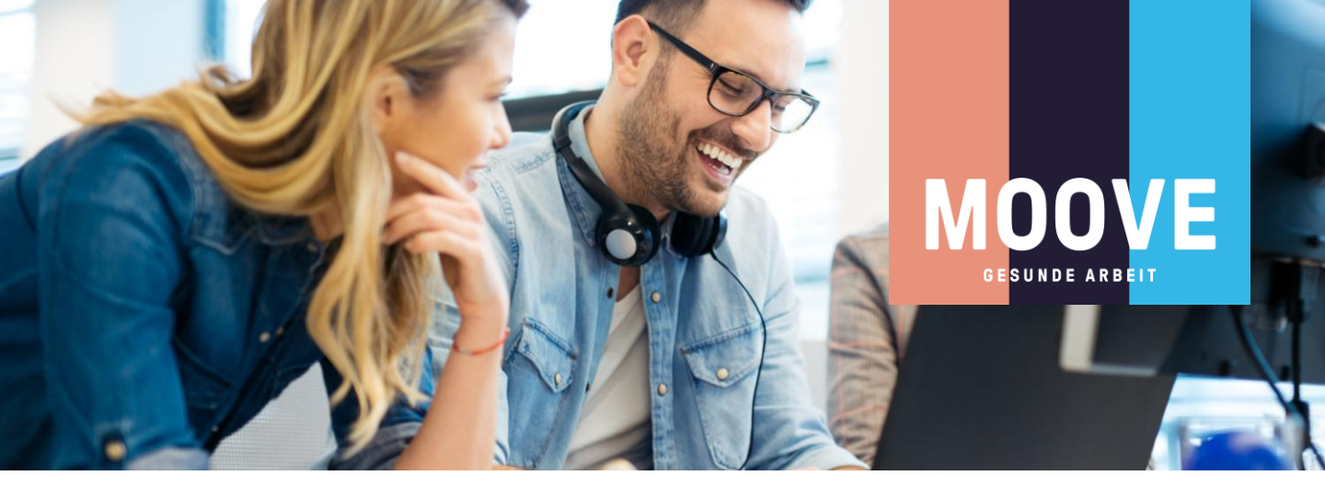


SALES DEVELOPMENT REPRESENTATIVE GESUNDE ARBEIT (M/W/D) – SDR031CS

Hi, wir sind MOOVE! Marktführer für Gesunde Arbeit in Deutschland.

Wir suchen nach Dir! Zur Unterstützung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine:n Sales Development Representative mit Freude an aktiver Kundenansprache, Telefonie und dem Aufbau neuer Geschäftskontakte.
Region: deutschlandweit / remote

DU BEGEISTERST UNS DURCH

- Erfahrung im Sales Development, Inside Sales, Outbound Sales oder in der telefonischen B2B-Kundenansprache.
- Freude an aktiver Telefonie und daran, neue Kontakte aufzubauen und für unsere Themen zu gewinnen.
- Ein kontaktfreudiges, verbindliches und professionelles Auftreten.
- Die Fähigkeit, schnell einen guten Gesprächszugang herzustellen und Interesse zu wecken.
- Ausdauer und Verbindlichkeit in der Kontaktaufnahme, ohne dabei aufdringlich zu wirken.
- Eine strukturierte, eigenständige und zielorientierte Arbeitsweise.
- Sehr gute kommunikative Fähigkeiten und ein gutes Gespür für unterschiedliche Gesprächspartner:innen.
- Idealerweise Erfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger Dienstleistungen oder im B2B-Umfeld.

DAS SIND DEINE AUFGABEN

- Identifikation potenzieller Neukunden und relevanter Ansprechpartner:innen.
- Aktive telefonische Ansprache von Unternehmen und Aufbau erster Kundenkontakte.
- Interesse für unsere Beratungsleistungen und Themen rund um Gesunde Arbeit wecken.
- Erste Einordnung der Ausgangssituation und möglicher Bedarfe im Kundengespräch.
- Qualifizierung von Kontakten und Vereinbarung passender Beratungstermine.
- Strukturierte Nachverfolgung interessanter Kontakte und Gesprächsanlässe.
- Sorgfältige Dokumentation von Kontakten, Gesprächsergebnissen und nächsten Schritten im CRM.
- Enge Abstimmung mit der Kundenberatung sowie eine strukturierte Übergabe qualifizierter Termine.
- Mitgestaltung und Weiterentwicklung unserer Ansprache und Akquisestrategie.

DAS ERWARTET DICH

Für Vereinbarkeit & Wohlbefinden: Flexible Arbeitszeiten, mobile Arbeitsmöglichkeiten u.a. im Homeoffice/europäischen Ausland nach Absprache, 28 Urlaubstage, Remote Work möglich mit ergebnisorientiertem Arbeiten, Mobilitätsangebote

Für Deinen reibungslosen Start: Professionelles Onboarding, 3 Monate Begleitung durch Mentor:in mit festgelegten Zielen, Qualifikationsmaßnahmen und Tätigkeiten

Für optimale Arbeitsbedingungen: Moderne Arbeitsmittel (Laptop, Smartphone), ergonomisch ausgestattete Arbeitsplätze, zusätzliche Bildschirme auch im Homeoffice

Für gute Zusammenarbeit: Austausch auf Augenhöhe, transparente Informationen und gegenseitige Wertschätzung, hohe Eigenverantwortung, regelmäßige Teamevents

Für unseren gemeinsamen Erfolg: Förderung Deiner fachlichen und persönlichen Entwicklung durch Weiterbildung, Weiterentwicklung der MOOVE durch Deinen Input

Für Deine Sicherheit: Betriebliche Altersvorsorge, steuerfreie Zusatzleistungen

WERDE WEGBEGLEITER:IN

Werde Teil unseres deutschlandweiten Teams und begleite Menschen dabei, Arbeit gesund zu gestalten - live, digital und hybrid. Du bist bei uns nicht einfach nur Mitarbeiter:in, sondern Teil unseres Teams. Hierbei übernimmst Du von Anfang an Verantwortung und unterstützt uns mit Deiner anspruchsvollen und professionellen Arbeitsweise.

Wenn Du Dich für uns interessierst, dann interessieren wir uns für Dich! Zeig uns, was Du kannst und sende uns Deine aussagekräftige Bewerbung inklusive aller Infos und Angabe der Ausschreibungsnummer an team@my-moove.de.